



CASTELL

Das Fürstlich Castell'sche Domänenamt ist ein erfolgreiches VDP.Weingut in Franken. Aus Tradition und Überzeugung bildet der Silvaner den Schwerpunkt unseres Rebsortenportfolios. Zur intensiveren Marktbetreuung und Vermarktung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt zusätzlich eine/n motivierte/n und kreative/n

Vertriebsleiter (m/w/d) für ON-TRADE national & Key Account Management OFF-TRADE

Aufgaben

- Leitung, Planung und Führung der Bereiche Vertrieb im ON-TRADE mit Umsatzverantwortung und Controlling
- Key Account-Betreuung im OFF-TRADE
- Beratung, Führung und Unterstützung nationaler Handelsagenturen
- Kundenakquise, Kunden- und Kontaktpflege mit dazugehöriger intensiver Reisetätigkeit
- Teilnahme an Messen, Präsentationen und Veranstaltungen national

Anforderungen/Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich der Weinwirtschaft oder fundierte Weinfachkenntnisse und Weinbegeisterung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb – möglichst in der Weinbranche
- Kommunikationsstärke auch in Englisch, aufgeschlossenes, sicheres und freundliches Auftreten
- Verkäuferisches Kontakt- und Durchsetzungsvermögen sowie unternehmerisches Denken
- Sichere Verhandlungsführung in Wort und Schrift
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten ebenso wie Teamfähigkeit
- Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Mobilität
- Kenntnisse der Strukturen des deutschen Weinmarktes

Wenn Sie sich dieser verantwortungsvollen, abwechslungsreichen Tätigkeit in einem der schönsten und ältesten Weingüter Deutschlands mit einem hoch motivierten Team stellen wollen, freuen wir uns sehr auf Ihre Bewerbung. Bitte richten Sie diese mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an den Leiter unseres Weingutes, Peter Geil (wein.bewerbung@castell.de)